



擺脫價格競爭 無可取代的客情維繫

講師:黃震宇

現任一路科技公司總經理,曾任職飛行網、創聯網、
阿里巴巴台灣分公司,著有「網路行銷不能說的秘密」、「不可不知的業務教戰守則」等著作。

總是被客戶殺價、陷入價格競爭嗎？本課程將帶你學習如何透過信任經提升顧客黏著度及透過價值導向的銷售策略，擺脫價格競爭困境，再結合AI應用優化顧客關係管理。課程結合案例分析與模擬演練，幫助你提升專業形象、創造差異化優勢，掌握關鍵技巧，打造具有競爭力的關係經營力。

課程目標

- 💡 理解客戶關係的核心價值，掌握建立長期信任的關鍵。
- 🔧 學習如何透過品牌形象與AI工具強化客戶維繫。
- 👉 掌握價值導向的銷售策略，擺脫價格競爭困境。



4大主題

客戶關係的核心價值

建立不可替代的客戶信任



CRM與AI的客戶維繫應用

價值導向的銷售策略

2025.7.29(二) 09:00-16:00

外貿協會新竹辦事處
新竹市光復路二段287號6樓
03-5163333 #18 拾小姐

原價NT\$ 3,000元
(含學費、稅、講義、餐點)
早鳥：7/15 前繳費2,700元/人
團報：2人以上2,400元/人