



【國際會展英語行銷特訓】

- ✧ 針對外銷相關從業人員參與國際會展，強化會展活動情境接待外賓能力，熟悉國際會展英語表達方式與“一對一接戰”技巧，提升國際會展之競爭力與業務能力，進而增進個人職場價值。

國際會展英語行銷特訓



March, 8

- Etiquette in trade show (會展禮儀)
- Trade Show Sales Strategies (會展推銷策略)
- How to ask open questions? (如何開啟對話?)
- How to shake hands? (如何握手?)
- How to change name cards? (如何交換名片?)
- How to remember guests' names? (如何記得客人名字?)
- In-booth 60-second selling pitch - PREP (60秒銷售技巧-PREP)
- Buyers' frequent-ask questions (潛在客戶關切之問題)
- How to ask powerful questions? (如何問對問題?)
- The 27 rules of engagement for booth staffers (會展一對一接戰27法則)
- Ideas to attract booth traffic in a trade show (攤位吸引人潮的方法)
- Decision making process by different cultures (不同文化地區之採購決策分析)
- How to follow up after tradeshow? (展後如何跟進?)
- Trade show mistakes (會展常犯錯誤)
- Trade show English conversation (會展常用會話)
- Trade show engagement practice and review (一對一英語接戰演練與檢討)

【講師資訊】朱爾威老師 (專業英語講師)

曾從事國際業務行銷 10 多年，並曾任上市公司駐海外代表，具豐富美日歐市場開發、國際業務行銷、國際會議與商展、商務談判、商用英文書信及英語簡報技巧等實戰經驗，商用英語文運用精練純熟。

【主辦單位】經濟部國際貿易局、外貿協會新竹辦事處

【時間】112 年 3 月 8 日 / 星期三 9:30~16:30

【地點】新竹市光復路二段 287 號 6 樓 (科技財經大樓)

【費用】NT\$3000 元 (含學費、稅、講義及餐點)

★優惠活動：2/24 (五)以前報名並完成繳費，享早鳥優惠價 NTD 2,700;

2 人(含以上)可享團報 8 折優惠價 NTD 2,400/人。

【線上報名】<https://events.taiwantrade.com/hsinchu1120308a>

歡迎來電洽詢：(03)516-3333 ext. 26 顏小姐 或 E-mail：hsinchu@taitra.org.tw

備註：1. 本會保留變更或調整課程內容及講師之權利。如遇不可抗力因素(如颱風、地震)，將依照行政院人事行政局發佈之新竹市是否停班停課訊息為準。2. 本會保留接受報名與否之權利。已報名並繳費者，若不克前來參加，名額可轉讓他人或協調轉班，請務必於開課前 7 天以上，以電話或電子郵件告知。若要辦理退費，將扣除 NT\$300 之行政處理手續費。3. 若開課前 7 天內通知不出席者，不可保留名額或轉班，並且恕不退費。4. 因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿易協發送相關資訊供您參考之用，若您不需要此課程資料、需更正或刪除個人資料，請來電或傳真告知，若造成困擾，敬請見諒。