

台灣以國際貿易揚名世界，廠商都想將商品賣到全世界，但應優先開發哪個市場以及爭取哪些國家的訂單、如何評估代理型態及選擇適合的代理商，是有訣竅的！本次活動特別邀請具 35 年國貿實戰經驗的董希玲老師逐一解析代理商開發秘訣，學員可掌握代理制度建立與管理重點以及代理合約洽商的注意事項，大幅減少試錯時間，透過本活動就能建立代理商開發實務上的基本專業技能。


【時間】111 年 10 月 19 日(三) 13:30~16:30 (共 3 小時)

【地點】新竹縣政府三樓簡報室(新竹縣竹北市光明六路 10 號 3F)

【活動議程】

時間	內容	主講人
13:00-13:30	報到、領取資料	
13:30-13:35	主辦單位致詞	外貿協會新竹辦事處 李孟娟主任
13:35-13:45	如何跨出國際行銷的第一步	外貿協會新竹辦事處 許祐熏專員
13:45-14:00	海外拓銷常用金融工具、風險規避及因應策略	輸出入銀行新竹分行 蔡名豐經理
14:00-15:15	* 選擇海外市場的標準與策略 * 代理商的選擇與管理	伊特佩國際企業有限公司 董希玲執行董事
15:15-15:30	中場休息	
15:30-16:30	* 國際代理合約洽談實務	伊特佩國際企業有限公司 董希玲執行董事

【講師簡介】

	<p>董希玲老師   伊特佩國際企業有限公司 執行董事</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✧ 在國際貿易領域超過 35 年實務經驗，從事電腦週邊設備產業原料、半成品與成品出口及進口貿易業務，曾以自有品牌打入國內市場，創下年度營業額成長 73% 的紀錄。</li> <li>✧ 擔任過台灣基材董事長、宣創科技執行董事等知名企業管理職、勞動部及文化部顧問及講師，輔導診斷企業融資、財務自主提升。擁有中小企業財務管理顧問師、國際授證經營管理顧問師、IFRS 資訊規劃師等多張專業證照等，具有多年豐富落地實戰經歷。</li> </ul>
---	--

【主辦單位】經濟部國際貿易局      【執行單位】外貿協會新竹辦事處

【協辦單位】新竹縣政府工商發展投資策進會、輸出入銀行新竹分行、新竹縣工業會、新竹縣進出口商業同業公會、新竹市工業會、新竹市進出口商業同業公會、新竹縣商業會、新竹市商業會

【請事先線上報名】<http://events.taiwantrade.com/hsinchu1111019h>

聯繫窗口: (03)516-3333 分機 12 許小姐, mail: [hsiun@taitra.org.tw](mailto:hsiun@taitra.org.tw)

經濟部國際貿易局廣告