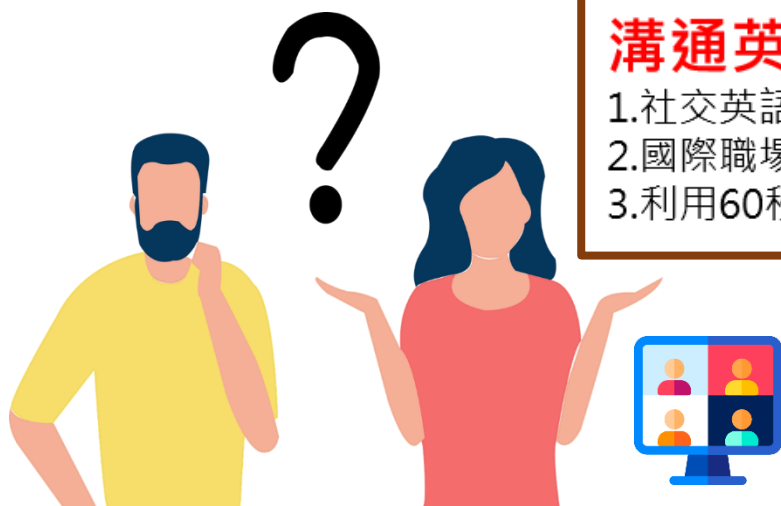


商務英語溝通力

透過3小時精實課程，學習與國外客戶接觸的應對技巧與常用句型，並運用固定框架的SOP模式短時間提升你英文口語簡報與銷售的能力、技巧，讓你更能取得客戶好感，說進買主的心坎裡！

與外國客戶交談讓你壓力山大？腦中所想跟想表達的往往辭不達意？具備美國大型企業工作經驗與英語教學經驗，不僅懂得你工作上的難，也能準確教導你！



溝通英語如何與客戶聯繫感情

1. 社交英語 Small Talk (實際 + 視訊)
2. 國際職場社交禁忌
3. 利用60秒打動潛在客戶



視訊簡報英語如何運用視訊做簡報

1. 簡報邏輯
2. 如何開始跟有效的結束
3. 該如何確認與談者的認知一致
4. 如何鼓勵與談者多多發言

講師：方玠力，Sherry Fang

現任：Executive Plus顧問公司負責人

學歷：美國南加大英語教學TESOL碩士、
美國伊利諾大學會計系

經歷：紐約瑞士信貸Credit Suisse、
DKNY紐約總公司、
科技部創新業激勵計畫業師

8/27 (五)
13:30~16:30

【費用】

NT\$1,200 (含稅、學費)
2人團報享 1,050/人優惠；

【課程方式】Google meet

將於課程前一天寄送上課連結課程；
當日 13:00 進行連結測試，敬請上線測試

<http://events.taiwantrade.com.tw/hsinchu1100827f>

歡迎來電洽詢 (03)516-3333#18 陳先生或 E-mail: hsinchu@taitra.org.tw

註：1.本會保留變更或調整課程內容及講師之權利。如遇不可抗力因素(如颱風、地震、疫情等)，將依照疫情指揮中心或行政院人事行政局發佈之新竹市是否停班停課訊息為準。2. 本會保留接受報名與否之權利。已報名並繳費者，若不克前來參加，名額可轉讓他人或協調轉班，請務必於開課前7天以上，以電話或電子郵件告知。若要辦理退費，將扣除 NT\$300 之行政處理手續費。3.若開課前7天內通知不出席者，不可保留名額或轉班，並且恕不退費。4.因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿協發送相關資訊供您參考之用，若您不需要此課程資料、需更正或刪除個人資料，請來電或傳真告知，若造成困擾，敬請見諒。5.本課程報名人數未達7人即取消辦理，請留意繳費通知信件。