

# AI x LinkedIn 外銷開發術： 30天建立100個海外優質客戶名單

## 目標效益

- ✓ 精準品牌定位
- ✓ 掌握核心指標
- ✓ 實戰名單產出
- ✓ AI提高效率
- ✓ 進階工具應用
- ✓ 量化績效管理

## 楊富翔 講師

現任：專職講師

曾任：生技公司國外業務經理；科技公司產品經理；工研院、國衛院講師

- 以AI為策略工具，優化LinkedIn上的個人品牌曝光與專業定位
  - 社群銷售指標 Social Selling Index
  - 優化個人品牌三大技巧
- LinkedIn潛在客戶開發與人脈連結14個實務經驗且成功的技巧
- 生成式AI與LinkedIn人脈連結和市場開發
- 個人LinkedIn page內容行銷：策略制定與執行技巧
- 公司LinkedIn page內容行銷：策略制定與執行技巧
- LinkedIn 績效制訂與管理
- LinkedIn Sales Navigator (B2B客戶開發工具)
- LinkedIn Case Study-個人品牌和策略夥伴顧問有限公司

日期：2026年7月16日 9:30~16:30 (共6小時，午休1小時)

地點：外貿協會高雄辦事處 (高雄市民權一路28號4~5樓)

費用：原價 3,000元、早鳥2,700元、團報(2人以上) 2,500元

窗口：陳經理 (07) 336-3113 #20、sunda@taitra.org.tw



課程報名



LINE社群

公司名稱	聯絡電話	統一編號
地址	E-mail	
參加者姓名	職稱	手機號碼

★ 滿 10 人開班，請收到開課通知後再進行繳費，謝謝您 ★

繳費方式	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥 (帳號：42142243，戶名：中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處) <input type="checkbox"/> 電匯帳號：第一銀行高雄分行 (代號:007) 701-10-098693 戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會 <input type="checkbox"/> 即期支票/匯票 (抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會) 掛號郵寄至：高雄市苓雅區民權一路 28 號 4 樓 外貿協會高雄辦事處 陳小姐收 <input type="checkbox"/> 信用卡付款： <input type="checkbox"/> VISA <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> JCB                 有效日期：____月____年 卡號：_____ - _____ - _____ - _____ (信用卡扣款將會於開課前 1~2 天才會進行扣款作業)	持卡人親簽：
	繳費金額	請手填總額 (若享優惠，請填優惠後金額)：