

## B2B商務開發與變現實戰

讓 AI 成為你的  
最強商務夥伴！

用 AI 打造專屬商業大腦 · 精準開發 · 客製提案 · 高效變現！

### 一 打造專屬商業大腦

用 NotebookLM 整理自己的神兵利器，用 Gemini 摸透對手的底細

#### 第一模組： 觀念破局與 NotebookLM 企業大腦建置



NotebookLM

- ▶ 痛點：業務出去談合作，講不清自家優勢，遇到跨產業更是雞同鴨講

- ▶ 工具揭密：解決 AI 幻覺，打造專屬知識庫

#### ▶【實作 1】餵養企業專屬大腦

運用「產品型錄」與「成功案例」生成「內部業務培訓 Q&A 懶人包」與「一句話亮點介紹」

#### 第二模組：戰前情報局－ Gemini 跨界洞察與引薦定位



Gemini

- ▶ 痛點：出發去大型交流會或甚至是海外商務考察前，對出席名單與當地產業鏈毫無頭緒

- ▶ 概念導入：鎖定你的 Power Team (互補但不競爭的產業生態圈)

#### ▶【實作 2】Gemini 情報特務與策略擬定

- 情境演練：前往一場高規格商務交流會 (例如：日本跨國商務參訪)，如何找出目標公司或產業鏈
- 深度情蒐：利用 Gemini 即時聯網功能，5 秒內找出對方的近期新聞、痛點，以及與自家 NotebookLM 知識庫中可以對接的「合作切入點」
- 產出：一份專屬的「拜訪前戰略報告」，讓業務一見面就能聊出深度



跨界洞察



精準提案



完美跟進



高效變現

#### 課程效益

- ✓ 打造專屬知識庫，讓業務不再講不清
- ✓ 掌握戰前情報，精準鎖定合作目標
- ✓ 客製化提案，讓價值一眼被看見
- ✓ AI 賦能跟進，創造深度關係與轉換
- ✓ 建立可複製的商務開發與變現系統

### 二 客製化提案創造無可取代的商務價值

用 NotebookLM 產出黃金提案，用 Gemini 打造跟進體驗

#### 第三模組：秒懂你的價值－ AI 電梯簡報與精準提案



- ▶ 痛點：提案太制式，無法針對不同產業的老闆「說人話」

- ▶ 雙引擎連動實作：NotebookLM 製作成功案例，Gemini 壓力測試

- ▶【實作 3】AI 模擬實戰：能瞬間抓住眼球的專屬電梯簡報

#### 第四模組： AI 賦能的商務體驗設計



- ▶ 痛點：換完名片只發個頭訊息，關係無法推進

- ▶ 概念導入：用 AI 創造讓人驚豔的商務 MOT (關鍵時刻)

#### ▶【實作 4】打造完美跟進信與 CRM 雛形

- 數據結構化：將交流會上收集到的雜亂筆記、口頭承諾，運用 AI 自動梳理成「待辦事項與引薦資源分配表」。
- 利他跟進信：結合 Gemini 寫出客製化跟進信，創造極致的峰值體驗

#### 第五模組： 落地變現計畫與 Q&A



- ▶ 系統化收斂：總結「NotebookLM (守：內部知識) + Gemini (攻：外部拓展)」的商務引薦雙引擎協作流程。

- ▶ Q&A 時間：解決針對自身產業的疑難雜症

【講師資訊】蔡丹鳳老師 (懶人行銷創辦人)

AI SEO 顧問，專精 B2B 的關鍵字佈局，特別擅長協助產透過大規模的內容行銷搶佔搜尋引擎版面，為品牌打造流量護城河

【時間】115 年 8 月 25 日 / 星期二 9:30~16:30

【地點】新竹市光復路二段 287 號 6 樓 (科技財經大樓)

【費用】NT\$3000 元 (含學費、稅、講義、午餐及點心)

★優惠活動：8/14(五) 以前報名並完成繳費，享早鳥優惠價 NTD 2,700;

2 人(含以上)可享團報 8 折優惠價 NTD 2,400/人。

【線上報名】<https://events.taiwantrade.com/hsinchu1150825a>

