

BETTER BARGAINS

採購議價談判 與合約管理實務



AGENDA

- 一、採購議價談判技巧
 - 議價談判的原理與哲學
 - 議價談判的策略
- 二、採購議價談判流程
 - 議價談判計畫準備與分析
 - 談判戰術運用與檢討
- 三、採購議價談判策略擬定
 - 品類管理矩陣
 - 供應商關係管理矩陣
 - 64種棋盤博弈採購法
- 四、採購合約管理之基礎
 - 合約管理的概念
 - 合約管理的要素
- 五、採購合約管理的型態
 - 固定價格合約七大型態
 - 成本補償合約六大型態
 - 不確定交付合約六大型態
- 六、採購合約的遵守與管理
 - 採購合約的爭議處理
 - 國際相關法律與法規

【講師資訊】白宗城老師 (採購與供應管理專家)

現任中華採購與供應管理協會顧問/前理事長; 通過美國供應管理協會(ISM) 美國供應管理專家 Certified Professional in Supply Management(CPSM) 認證及美國專案管理學會(PMI) 美國專案管理師認證。

- 【主辦單位】 經濟部國際貿易署、外貿協會新竹辦事處
- 【時間】 115年1月21日 / 星期三 9:30~16:30
- 【地點】 新竹市光復路二段 287 號 6 樓 (科技財經大樓)
- 【費用】 NT\$3000 元 (含學費、稅、講義、午餐及點心)



★優惠活動：1/9(五) 以前報名並完成繳費，享早鳥優惠價 NTD 2,700;

2人(含以上)可享團報 8 折優惠價 NTD 2,400/人。

【線上報名】 <https://events.taiwantrade.com/hsinchu1150121a>

歡迎來電洽詢：(03)516-3333 ext. 26 顏小姐 或 E-mail：hsinchu@taitra.org.tw

備註：1. 本會保留變更或調整課程內容及講師之權利。如遇不可抗力因素(如颱風、地震)，將依照行政院人事行政局發佈之新竹市是否停班停課訊息為準。2. 本會保留接受報名與否之權利。已報名並繳費者，若不克前來參加，名額可轉讓他人或協調轉班，請務必於開課前 7 天以上，以電話或電子郵件告知。若要辦理退費，將扣除 NT\$300 之行政處理手續費。3. 若開課前 7 天內通知不出席者，不可保留名額或轉班，並且恕不退費。4. 因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿協發送相關資訊供您參考之用，若您不需要此課程資料、需更正或删除個人資料，請來電或傳真告知，若造成困擾，敬請見諒。