國貿實務全攻略

從接單、報價到出貨的進出口全流程

01 國際客戶開發與市場行銷
- 掌握海外買主來源
- 新手最常踩雷的找客戶方式與篩選技巧
- 國際市場行銷差異
- 制定有效開發策略

02 詢價判讀與報價技巧
- 掌握詢價需求判讀
- 有效溝通與補問技巧
- 學會報價單製作
- 價格風險評估及議價策略

03 交易條件與信用風險控管
- 認識國際貿易條件實務差異
- 新手最容易忽略的風險條款
- 基本信用調查方式與資訊來源
- 什麼情況下一定要提高警覺

04 成交談判與合約管理
- 掌握成交前確認事項
- 合約核心條款及風險檢視
- 避免口頭承諾造成後續糾紛
- 簡易檢視合約是否合理的方法

05 關於預收款－訂金
- 訂金比例的實務考量
- 客戶要求特殊付款方式的應對原則

06 出口簽證與出貨作業
- 出口簽證、洽定艙位、報關及裝船流程
- 掌握船期、交期與貨運文件的作業重點
- 業務與貨代配合的重點

07 出口單據與結匯收款
- 認識各類出口單據用途及核對重點
- 掌握出口押匯、電匯催款與結匯實務
- 實務中避免拖款的作法

【講師資訊】李淑茹老師　(國際貿易顧問)

揚格國貿顧問公司執行總監，勞動部勞力發展署國際貿易講師、國際行銷講師、商用英文講師，曾出版圖解國際貿易實務、國際商展完全手冊、國貿實務菁華: 教戰手冊等。

【主辦單位】 外貿協會新竹辦事處
【時　　間】 116 年 1 月 22 日 / 星期五 9:30~16:30
【地　　點】 新竹市光復路二段 287 號 6 樓 (科技財經大樓)
【費　　用】 NT$3000 元 (含學費、稅、講義、午餐及點心)

★優惠活動：1/8 (五)以前報名並完成繳費，享早鳥優惠價 NTD 2,700;
2 人(含以上)可享團報 8 折優惠價 NTD 2,400/人。

【線上報名】https://events.taiwantrade.com/hsinchu1160122a

歡迎來電洽詢：(03)516-3333 ext.26 顏小姐 或 E-mail：hsinchu@taitra.org.tw

備註:1.本會保留變更或調整課程內容及講師之權利。如遇不可抗力因素(如颱風、地震)，將依照行政院人事行政局發佈之新竹市是否停班停課訊息為準。2.本會保留接受報名與否之權利。已報名並繳費者，若不克前來參加，名額可轉讓他人或協調轉班，請務必於開課前 7 天以上，以電話或電子郵件告知。若要辦理退費，將扣除 NT$300 之行政處理手續費。3.**若開課前 7 天內通知不出席者，不可保留名額或轉班，並且恕不退費**。4.因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿協發送相關資訊供您參考之用，若您不需要此課程資料、需更正或刪除個人資料，請來電或傳真告知，若造成困擾，敬請見諒。