

# AI採購談判及模擬演練

AI生成工具已逐漸導入企業採購日常，本課程將說明如何運用ChatGPT輔助採購談判流程，從合約擬定到議價談判，透過角色扮演演練，強化談判應對能力與信心，並分享企業導入AI輔助談判的應用模式，協助您掌握AI在採購談判中的實務運用方式

## 採購談判原則概述

- 採購中談判的重要性
- 關鍵的談判技巧和策略

## CHATGPT談判角色扮演

- 用ChatGPT角色扮演的好處
- 採購計畫表說明
- 角色扮演場景概觀

## 談判戰術與計畫

- 理解雙方的立場和利益
- 談判五步驟和最佳替代方案 (BATNA)
- ChatGPT模擬的場景描述
- 詳細討論和回饋環節

## 談判模擬與角色扮演

- 管理情感和偏見
- 有效的溝通和說服技巧
- ChatGPT角色扮演模擬
- 詳細討論和回饋環節

## 談判僵局的處理

- 審查和分析結果
- 從成功和失敗中學習

※ 請自備筆電，  
講師將於課堂指導！

[點我  
報名](#)

## 講師 | 邱大恭

- 中華採購與供應管理協會專任講師

【主辦單位】外貿協會桃園辦事處

【上課時間】6/12 (五) 09:30-16:30 (中午休息1小時)

【上課地點】桃園市桃園區中正路1082號28樓(中悅世界中心)

【課程費用】3,000元(含午餐) ★2人以上報名或一次報名2堂課者每位優惠價2,500元

【聯繫窗口】游小姐 03-3561836#11 | ellieyu@taitra.org.tw

