



貿協 ITI 《業務開發英語實戰》系列

加速開發 搶占商機

114 年第 3 季週六線上課程 全新課特惠招生中！

面對瞬息萬變的國際市場以及川普 2.0 的來勢洶洶，您已有對策了嗎？本課程以業務開發流程為核心，可選擇： 展覽社交、 電話行銷、 吸睛簡報、 會議談判、 書信開發，全面強化國際溝通技巧，展現專業自信形象。外籍教師線上互動授課，系統化學習加實務情境演練，學後立即應用！

- 一、 **辦理宗旨**：協助台灣業者拓展至國際舞台，提升英語溝通能力及國際競爭力
- 二、 **上課期間**：114 年 7 月 19 日、7 月 26 日、8 月 2 日，週六白天，共 3 日
- 三、 **上課方式**：Teams 線上真人親授（需自備電腦、鏡頭、耳麥）
- 四、 **招生對象**：採全英語授課，建議具備 TOEIC 550 分程度者參加；特別適合：
 - 需要開發國際市場或面對國際客戶者
 - 想提升組織內部英語溝通力的主管
 - 想增進英語溝通技能或對英語學習有興趣者
- 五、 **師資團隊**：外貿協會培訓中心 ITI 資深外籍教師
平均具備 20 年雄厚教學資歷，擁有多項產業授課經驗，了解台灣學員學習痛點



Chris Schorr



Brent Smith



Cory Simmons



Chris Shaw



Ben Allan

六、 課程內容：

#	主題	課程內容
A	國際展會社交 7/19(六)09:00-12:00 Brent Smith	在展場用自然流暢的英語與訪客互動，簡單明瞭地介紹公司，展現自信與專業形象，讓首次見面就成功吸引注意。 <ul style="list-style-type: none"> • Greeting visitors and starting conversations • Introducing your business simply and clearly • Speaking with confidence when meeting new people
B	陌生電話開發 7/19(六)13:00-16:00 Cory Simmons	學習自信致電給潛在客戶，禮貌說明來電目的，並有效邀約後續的電話或會議，提升溝通成功率。 <ul style="list-style-type: none"> • Sounding confident and polite on the phone • Explaining the reason for your call clearly • Asking to schedule a meeting or follow-up call

C	Pitch 吸睛簡報 7/26(六)09:00-12:00 Chris Schorr	準備簡潔有力的線上簡報，自信地呈現公司亮點，並持續吸引聽眾注意力，讓簡報更有影響力。 <ul style="list-style-type: none"> • Preparing a simple online presentation • Giving a clear and confident company introduction (“the pitch”) • Keeping your audience interested during virtual meetings
D	會議提案談判 7/26(六)13:00-16:00 Ben Allan	在商務會議中條理清楚地提出議題和表達想法，並以禮貌且有效率的方式進行提案，讓會議溝通談判更具效率效果。 <ul style="list-style-type: none"> • Presenting topics and information clearly in meetings • Making simple proposals and offering a deal politely
E	開發信與跟催 8/02(六)09:00-12:00 Chris Shaw	撰寫有影響力的商務開發信，禮貌介紹公司並傳達目的，以專業友善的語氣進行後續追蹤，強化客戶印象、讓對方開信、回信，更願意合作！ <ul style="list-style-type: none"> • Writing a short and confident company introduction email • Sending friendly and professional follow-up messages

七、 課程費用：

- **五堂全報(優先錄取)：特惠價 3,900 元 (現省 600 元！)**
- **報名單堂：每堂課 900 元**

八、 報名事項：

(一) 報名方式：即日起上網報名至 **114 年 7 月 6 日(週日)**，額滿為止。

<https://events.taiwantrade.com/2025AIE14S09>

(二) 繳費方式：本課程需達 10 人成班，請於收到成班通知後再行繳款。

可選擇 a.線上刷信用卡 或 b.列印繳款單 (至超商、臨櫃、或 ATM 繳費)。

採繳款單者請回傳收據掃描檔寄至徐小姐 (florence@taitra.org.tw) 進行對帳。

將開立紙本發票掛號寄出(約 2-3 週可收到)。

(三) 開課確認：開課前 3 天發送開課通知 email，請注意查收。

(四) 注意事項：

1. 課程注重互動，不提供錄影補課。
2. 若遇颱風等不可抗力因素，則依高雄市政府之停班停課標準辦理，將視狀況另擇日補課。
3. 倘申請退課，退費標準依勞動部勞動力發展署「職業訓練機構設立及管理辦法」規定辦理：開課前退費七成；自上課之日起算至全期末達三分之一退費五成；逾全期三分之一則不予退費且費用無法保留。以提出書面申請日為準。

九、 洽詢窗口：貿協 吳專員 | 07-525-0260#35 | shena_wu@taitra.org.tw

本中心保留調整課程之權利