

# 用Linked

## 開發國外客戶

LinkedIn是全球商務人士使用的社群網站，是業者可用來搜尋客戶的重要管道。本課程教您如何在LinkedIn建立吸引客戶的企業及個人網頁，讓買方更容易對您產生信任感，並教您使用內建功能開發客戶，讓您成為搶攻市場的數位時代贏家！

講師 蘇書平

現任先行智庫/為你而讀執行長

前微軟資深業務應用經理，專精於新產品及新市場擴展

我要報名

## 業務行銷 X 客戶開發

\* 請攜帶筆電上課

\* 請於課前申請 LinkedIn 帳號並完成個人檔案中文/英文介紹



- ◆ 超級業務個人檔案設計技巧
- ◆ 數位3D業務行銷技巧
- ◆ 設定能吸引客戶的公司頁面
- ◆ 如何在LinkedIn發送廣告
- ◆ LinkedIn 關鍵字搜尋技巧

- ◆ Sales Navigator業務開發平台技巧
- ◆ 取得目標名單的搜尋秘笈
- ◆ 吸引客戶的開發信設計
- ◆ 開發信寄件與跟催技巧
- ◆ LinkedIn數位銷售工作管理流程

【主辦單位】外貿協會桃園辦事處

【時間】11月11日 (五) 9:30~16:30 【地點】桃園市桃園區中正路1082號28樓

【課程費用】3000元 / 兩人(含)以上報名每位優惠價2500元 (含稅) · 提供午餐

【聯絡方式】劉小姐 03-356-1836# 14 | miraliu@taitra.org.tw