

# 用 LinkedIn 開發國外客戶



主動出擊！用LinkedIn接觸目標客戶的採購和決策者

LinkedIn是全球眾多商務人士使用的社群網站，也逐漸成為業者行銷、搜尋客戶的重要管道。本課程教您如何在LinkedIn建立吸引客戶的企業及個人網頁，讓買方更容易搜尋到您並產生信任感，並教您使用內建功能開發客戶，讓您的企業在競爭的國際市場中締造佳績！

## 講師 蘇書平

現任先行智庫/為你而讀執行長

前微軟資深業務應用經理

前VMware資深通路業務商業開發經理

我要報名

— 請學員自備筆電，講師將於課堂指導 —

## 企業行銷

- ◆ 超級業務個人檔案設計技巧
- ◆ 設定能吸引客戶的公司頁面
- ◆ 如何在LinkedIn投放廣告
- ◆ LinkedIn 關鍵字搜尋技巧



## 客戶開發

- ◆ Sales Navigator業務開發平台技巧
- ◆ 取得目標名單的搜尋秘笈
- ◆ 能獲得客戶回應的開發信模板
- ◆ 海外通路開發與管理5大技巧

【主辦單位】外貿協會桃園辦事處

【時間】110年1月14日(四) 9:30-16:30 【地點】桃園市桃園區中正路1082號28樓

【課程費用】3000元 / 兩人(含)以上報名每位優惠價2500元 (含稅、午餐)

【聯絡方式】劉小姐 03-356-1836# 16 | miraliu@taitra.org.tw