

「商務談判溝通力」研習班

-人生無處不是談判，每次你都能爭取更多-

【課程簡介】

您想培養勝過對手的力量嗎？您想知道決定談判成敗的關鍵嗎？
您知道銷售可以增加營業額，談判卻可以增加淨利潤嗎？
本課程將依據不同的談判形態進行演練，制定目標，讓您在談判溝通無往不利，學會談判就等於擁有未來競爭力！

【課程重點】

- | | |
|----------------|----------------------|
| 1. 談判遊戲實驗 | 1. 何謂談判力？ |
| 2. 談判個案討論 | 2. 衝突管理 - 有效率的衝突解決策略 |
| 3. 談判目標設定的循環 | 3. 技巧與策略介紹 |
| 4. 三維度談判循環 | 4. 談判風格與職業道德 |
| 5. 邏輯發掘及問題解決循環 | 5. 跨文化（跨國）溝通與批評 |
| 6. 成交局的設計或構思 | 6. 談判策略擬定演練 |
| 7. 談判案例戰操作演練 | 7. Q&A |

【講師簡介】 姜正偉

瓦伯格管理顧問有限公司 總經理

具26年企業法務工作經驗

具備國際商業暨合約管理協會(IACCM)認證合格與高級商業合約管理經理人(CCMAP)資格

【主辦單位】 經濟部國際貿易局、外貿協會桃園辦事處

【時間】 108年5月9日(星期四)上午9:30~16:30 (敬請提前10分鐘報到)

【地點】 外貿協會桃園辦事處會議室(地址:桃園市桃園區中正路1082號28樓)

【課程費用】 單項課程3,000元/同時報名5月份兩項課程優惠5,000元(含輕食午餐)

【聯絡資訊】 外貿協會桃園辦事處 羅小姐

聯絡電話:(03)356-1836 分機 10 · Email: tinaluo@taitra.org.tw

立即報名GO!