



TAITRA

# 「企業高效採購議價策略與談判技巧實務」

擁有高超談判技巧是每位專業採購人員必備的技能，如何透過採購成本的控制創造雙贏談判更是企業經營成功關鍵，本課程採用系統化教學方法，從分析採購需求、成本開始，進入市場資訊搜集及訂立採購策略及步驟，精闢剖析議價實務經驗協助採購會計人員快速掌握談判技巧。

為協助企業提升採購人員的觀念與能力，特地聘請蘇清輝老師傳授。本課程將協助企業提升採購人員之談判溝通與議價能力；同時透過採購談判實際案例說明與交流研討，讓您成為一位傑出的採購談判高手。

【日期】112年5月10日(三) 09:30~16:30 (共6小時)

【地點】外貿協會台南辦事處(台南市中西區成功路457號15樓)

【講師】蘇清輝 老師

【費用】新台幣\$3,000元(含學費、講義、午餐)

**\*112/5/4(四)前繳清享 2700 元/人,企業團體 2 人以上報名者每人享 NT\$2500 元優惠價**

一、採購議價談判的 5W2H 手法	五、獨家議價談判實用案例
1. 採購議價談判之目的 2. 採購議價談判之時機	1. 議價談判的開標與決標 2. 獨家供應的談判策略
二、採購談判的準備與目標	六、運用資訊科技進行議價談判
1. 採購價格與成本分析 2. 總成本議價要點與運用	1. 資訊科技在採購流程的運用 2. 電子化競標取代談判議價
三、採購談判之策略與計劃	七、採購談判實務案例演練
1. 採購議價談判之流程 2. 議價談判之策略與效益	
四、降低成本與防止漲價對策	八、Q & A
1. 採購降低成本之方法 2. 防止漲價之採購策略	

✎-112/5/10 報名表「企業高效採購議價策略與談判技巧實務」---請至 [tainan.taiwantrade.com.tw](http://tainan.taiwantrade.com.tw) 線上報名

或填妥下表回傳 Fax：(06)229-6615 或 e-mail: [renee@taitra.org.tw](mailto:renee@taitra.org.tw)。聯絡電話：06-229-6623#23 楊小姐

公司名稱			統一編號			
			產業/產品			
地 址			電話		手機	
參加者姓名		職稱			E-mail:	
參加者姓名		職稱			E-mail:	
請事先繳費	<p><b>(完成後請回傳付款單，並備註姓名&amp;報名課程與日期)</b></p> <p><input type="checkbox"/> 郵政劃撥 (帳號：31373373，戶名：中華民國對外貿易發展協會台南辦事處) *請於劃撥單上註明參加課程、公司名稱與參加者姓名，劃撥後傳真至 (06)229-6615。</p> <p><input type="checkbox"/> 電匯付款 (銀行：中國信託(代號:822) 分行別:西台南分行) 帳號: 222-11-80303-00 戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會</p> <p><input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至： 台南市中西區成功路 457 號 15 樓外貿協會台南辦事處 楊小姐收)</p> <p><input type="checkbox"/> 信用卡付款：卡別: <input type="checkbox"/> Visa <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> JCB (信用卡扣款將會於開課前1~2天才進行扣款作業，若您已於早鳥日前繳回繳費資訊，不影響早鳥優惠)</p> <p>金額: _____ 卡號: _____ 有效日期: (月/年) _____ 持卡人簽名(親簽): _____</p>					

1.本課程招生滿 10 人開課，未達開課人數時，將辦理退款，不便之處尚請見諒。2.因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。3.本棟樓地下 3 樓備有收費機械式停車場 (半天 100 元，全天 150 元；例假日恕不營業)。4.因應個資法，本資料僅做日後貿協發送相關資訊用，如不願收到貿協訊息，或需更正、刪除個人資料，請洽免付費客服專線 0800-506-088 告知