



# 國際行銷開發海外銷售通路實戰

台灣的出口貿易量佔 GDP 比重高達七成，而島國的內需市場更是有限，無疑必須走上跨國或跨境的貿易形式，那麼該如何開啟國際實體與網路新通路？如何獲取海外訂單，打出海外新市場？

又如何快速又簡便的成功做到海外銷售呢？

【講師介紹】林友程老師（現任：高青國際有限公司總經理 / 皋青行銷有限公司執行長）  
30 年資深業務實戰經歷，超過 2000 場次授課經驗，授課風格講求互動、活潑  
以鼓勵學員實作為要，解決實際問題為目標。

【時間】112 年 4 月 19 日(三) 09:30~16:30 (6 小時)

【地點】外貿協會台南辦事處(台南市中西區成功路 457 號 15 樓)

【費用】新台幣\$ 3,000元(含學費、講義、午餐)，於4/13完成報名繳費者優惠\$2700元，企業團體2人以上報名者每人享NT\$2500元優惠價

## 課程大綱：

### 如何從無到有，開發外銷新客戶名單與資源庫？

- 外銷找客戶之最新網路與實體工具應用
- 各國（英語／非英文）搜索客戶技巧、正確關鍵字技巧、二次轉譯法開發外銷客戶
- 建立與審核外銷電子郵件名單 Email、eDM 操作暨回覆範例解析，打造精準秒殺 email 行銷
- 低成本高效操作法解析：Skype 電話行銷、北美海關資料免費查詢、免費與平台發信系統、簡易產品官網（不需學 HTML）

### B2B 與 B2C 外銷平台運用技巧與秘訣雙解析

- B2B 與 B2C 設置關鍵字技巧
- B2B 與 B2C 平臺，免費找買家的技巧分享
- B2B 進擊，如何建立品牌？OEM／ODM 擴大外銷

### 運用社群外銷技巧與秘訣

4/19「國際行銷開發海外銷售通路實戰」報名表--請至 [tainan.taiwantrade.com.tw](http://tainan.taiwantrade.com.tw) 線上報名或填妥下表  
回傳 Fax：(06)229-6615 或 e-mail:[renee@taitra.org.tw](mailto:renee@taitra.org.tw)。聯絡電話:06-2296623#23 楊小姐

公司名稱	統一編號				
	產業/產品				
地 址	電話		手機		
參加者姓名	職稱	E-mail:			
參加者姓名	職稱	E-mail:			
請事先繳費	<p>(完成後請回傳付款單，並備註姓名&amp;報名課程與日期)</p> <p><input type="checkbox"/> 郵政劃撥 (帳號：31373373，戶名：中華民國對外貿易發展協會台南辦事處) *請於劃撥單上註明參加課程、公司名稱與參加者姓名，劃撥後傳真至 (06)229-6615。</p> <p><input type="checkbox"/> 電匯付款 (銀行：中國信託(代號:822) 分行別:西台南分行) 帳號: 222-11-80303-00 戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會</p> <p><input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至： 台南市中西區成功路 457 號 15 樓外貿協會台南辦事處 楊小姐收)</p> <p><input type="checkbox"/> 信用卡付款：卡別: <input type="checkbox"/> Visa <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> JCB (信用卡扣款將會於開課前1~2天才進行扣款作業，若您已於早鳥日前繳回繳費資訊，不影響早鳥優惠) 金額: _____ 卡號: _____ 有效日期: (月/年) _____ 持卡人簽名(親簽): _____</p>				

1. 本課程招生滿 10 人開課，未達開課人數時，將辦理退款，不便之處尚請見諒。2. 因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。3. 本棟樓地下 3 樓備有收費機械式停車場（半天 100 元，全天 150 元；例假日恕不營業）。4. 因應個資法，本資料僅做日後貿協發送相關資訊用，如不願收到貿協訊息，或需更正、刪除個人資料，請洽免付費客服專線 0800-506-088 告知