



用 LinkedIn 開發海外優質客戶

想拓展海外市場，找到高品質客戶？這堂課教你如何善用 LinkedIn，打造專業個人檔案、優化公司專頁，並透過關鍵字與 Sales Navigator 精準鎖定潛在客戶。學會提高 InMail 回覆率，建立長期商業連結，讓你的國際業務開發更有效率，成功打入全球市場！

☀️ 對象：高階主管、品牌行銷主管和品牌行銷人員、業務主管和業務人員

【時間】：2025 年 8 月 5 日(二) 9:30~16:30 (共 6 小時，午休 1 小時)

【地點】：外貿協會高雄辦事處 (高雄市民權一路 28 號 4-5 樓)

【費用】：新台幣\$ 3,000 元(含稅、學費、講義、午餐、電子版上課證明)

開課前 10 天完成報名者享早鳥價\$2,700 元，同公司 2 人(含)以上報名每人優惠價\$2,500 元

講師：楊富翔老師

1. 策略夥伴顧問有限公司 執行長
2. 中華民國對外貿易發展協會 專任講師
3. 台灣光鹽生物科技學院講師
4. 財團法人中國生產力中心講師
5. 財團法人塑膠工業技術發展中心講師
6. 台灣光鹽生物科技學苑 專任講師
7. 顧問-鍍膜設備商、手工具製造商和醫藥平台&內容經營

課程大綱

- | | |
|-------------------------|--|
| 1. 企業自媒體趨勢介紹 | 6. 運用 LinkedIn 關鍵字 開發 Leads 和 Accounts |
| 2. LinkedIn 社群工具特點和功能說明 | 7. 提高 LinkedIn InMail 開發信的回覆率 |
| 3. 個人檔案履歷設計技巧，和各功能意義與價值 | 8. LinkedIn Sales Navigator 運用實務 |
| 4. 公司 LinkedIn 專頁建立和個案 | 9. LinkedIn 績效管理 |
| 5. LinkedIn 潛在客戶開發與連結技巧 | 10. 如何留住潛在客戶並持續互動&回顧和主要收穫 |

【報名方式】 ❶ 掃描 QR code 至官網線上報名


❷ 傳真：(07) 336-3118

❸ e-mail 至：dorischiu@taitra.org.tw

❹ 電洽：(07) 336-3113 #15 高雄貿協 邱經理

公司名稱		連絡電話		統一編號	
地址		E-mail			
參加者姓名		職稱		手機號碼	

★ 滿 10 人開班，請收到開課通知後再進行繳費，謝謝您 ★

繳費方式	<div><div><input type="checkbox"/> 郵政劃撥（帳號：42142243，戶名：中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處）</div><div><input type="checkbox"/> 電匯帳號：第一銀行高雄分行 (代號:007) 701-10-098693 戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會</div><div><input type="checkbox"/> 即期支票/匯票（抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會） 掛號郵寄至：高雄市苓雅區民權一路 28 號 4 樓 外貿協會高雄辦事處 邱小姐收</div><div><input type="checkbox"/> 信用卡付款：<div><input type="checkbox"/> VISA<input type="checkbox"/> Master<input type="checkbox"/> JCB</div><div>有效日期：____月____年</div><div>卡號：_____—_____—_____—_____.</div></div></div> <div><div>(信用卡扣款將會於開課前 1~2 天才會進行扣款作業)</div><div>持卡人親簽：</div></div>	
繳費金額	請手填總額（若享優惠，請填優惠後金額）：	