



TAITRA

# 專業經理人必備的談判力-靈活應變的商業談判

本課程即是為企業培養專業商務談判人才所設計，課程進行中採用最著名的[八階段分析法]，學員將可學習有關談判經營目標設定、狀況評估、問題分析、決策制訂與選擇、潛在問題分析等各項主題，使學員對商業談判之理論與實務更為熟悉。

## ◆課程目標：

- ◆ 全方位談判策略思維的建立與落實 ◆ 建立談判計劃的共識、制訂、執行與檢核
- ◆ 學習談判技巧與適用時機 ◆ 學習不同談判方案的選擇

【時間】：114 年 7 月 17 日 (四)，09:30 ~ 16:30 (共 6 小時，中午休息 1 小時)

【地點】：外貿協會高雄辦事處 (高雄市民權一路 28 號 4-5 樓)

【費用】：新台幣 3,000 元(含稅、學費、講義、午餐)。



△開課前 10 天完成報名者享早鳥價\$2,700 元，同公司 2 人(含)以上報名每人優惠價\$2,500 元

## 講師：盧天驥老師

國立中山大學企業管理研究所碩士、國立政治大學企業管理學士

現任特波國際股份有限公司執行長、曾任怡申科技(股)公司(EssenTech Inc. BVI)總經理、美商利盟國際(股)公司(Lexmark Inc.) 業務部協理

## 課程大綱

一、顧問式銷售流程基本概念	二、基本功(一)：目標設定與績效評估標準(KPI) ✓ 執行大綱 ✓ 市場分析 ✓ 目標與績效評估標準設定
三、基本功(二)：決策分析概念與運用 ✓ 收入極大化 ✓ 利潤極大化 ✓ 支出極小化 ✓ 風險極小化	四、高效能談判：八階段分析法 ✓ 準備與溝通 ✓ 暗示與提議 ✓ 配套與議價 ✓ 結束與簽約

【報名方式】 ① 掃描 QR code 至官網線上報名

② 填表回傳 Fax：(07)336-3118

③ e-mail: lillian007@taitra.org.tw

④ 電洽：07-3363113#28 高雄貿協 李經理

公司名稱	連絡電話	統一編號
地址	E-mail	
參加者姓名	職稱	手機號碼

## ★ 請收到開課通知後再進行繳費 ★

### 繳費方式

☐ 郵政劃撥 (帳號：42142243，戶名：中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處)

請傳真單據至(07)336-3118 並註明以下資訊：課程、公司名稱、參加者大名

☐ 即期支票/匯票 (抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會)

掛號郵寄至：高雄市苓雅區民權一路 28 號 4 樓 外貿協會高雄辦事處 陳小姐收

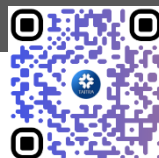
☐ 信用卡付款：☐ VISA ☐ Master ☐ JCB

有效日期：\_\_\_\_月\_\_\_\_年

卡號：\_\_\_\_\_—\_\_\_\_\_—\_\_\_\_\_—\_\_\_\_\_

(信用卡扣款將會於開課前 1~2 天才會進行扣款作業)

持卡人親簽：



### 繳費金額

請手填總額：

附註：1. 本課程單堂招生滿10人開課，未達開課人數時，將直接退款。2. 如已繳費但無法來上課，請於開課前2天通知，名額可由他人替代；若未事前通知且未到課，恕不辦理退費。3. 本會保留變更課程內容、講師與臨時調整活動之權利；如遇天災等不可抗力因素，將依據高雄市政府發布之停班停課訊息為準。4. 因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿協發送相關資訊供您參考之用，若您需更正或刪除個人資料，請來電或傳真告知。5. 響應環保本處不提供紙杯，請自行攜帶水杯。

※如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線0800-506-088

