

陌生業務開發, 擺脫價格競爭竅門

總是被客戶殺價, 業績難提升? 這堂課教你用對方法, 不再拼價格! 學會抓住客戶心理、用對話術打破陌生感, 建立信任, 讓客戶願意買單。還有大數據應用, 幫助你精準找到潛在客戶, 讓業績自然成長, 輕鬆成交不再是難事!

【時間】: 114年6月25日(三), 09:30~16:30 (共6小時, 中午休息1小時)

【地點】: 外貿協會高雄辦事處 (高雄市民權一路28號4-5樓)

【費用】: 新台幣3,000元(含稅、學費、講義、午餐)

△開課前10天完成報名者享早鳥價\$2,700元,

同公司2人(含)以上報名每人優惠價\$2,500元



講師: 黃震宇老師

前阿里巴巴台灣分公司業務主管, 現為一路科技總經理

課程大綱

✓ 新時代業務銷售趨勢: 剖析市場變化, 探討新銷售模式的影響與應對策略	✓ 破冰 - 卸下心防的新客開發技巧
✓ 成功銷售的基本概念: 建立正確銷售心態, 掌握銷售心理學, 與客戶建立信任	✓ 卸下心防話術/建立信任與融洽關係的有效語言
✓ 理解銷售心理學: 深入了解客戶心理, 學習如何引導客戶做出購買決策	✓ 擺脫價格競爭的業務話術/避免價格競爭
✓ 探索顧客內在需求的技巧: 透過提問、傾聽與觀察, 深入了解客戶的痛點與渴望	✓ 消除及減緩客戶對產品及品牌的疑慮/建立對品牌的信任
✓ 業務銷售三步驟與流程: 掌握銷售流程的關鍵階段, 建立系統化的銷售方法	✓ 無壓力式客情維繫操作/事半功倍的與潛在客戶保持聯絡
優先被潛在客戶找到/常被目標客戶看到	✓ 大數據-主動出擊/利用大數據主動吸引客戶: 運用數據分析, 了解客戶行為, 主動出擊, 掌握商機

- 【報名方式】
- ① 掃描 QRcode 至官網線上報名
 - ② 填表回傳 Fax: (07)336-3118
 - ③ e-mail: lillian007@taitra.org.tw
 - ④ 電洽: 07-3363113#28 高雄貿協 李經理

公司名稱	聯絡電話	統一編號
地址	E-mail	
參加者姓名	職稱	手機號碼

★ 滿10人開班, 請收到開課通知後再進行繳費, 謝謝您 ★



LINE 社群

☐ 郵政劃撥 (帳號: 42142243, 戶名: 中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處)

☐ 電匯帳號: 第一銀行高雄分行 (代號: 007) 701-10-098693

戶名: 財團法人中華民國對外貿易發展協會

☐ 即期支票/匯票 (抬頭: 財團法人中華民國對外貿易發展協會)

掛號郵寄至: 高雄市苓雅區民權一路28號4樓 外貿協會高雄辦事處 陳小姐收

☐ 信用卡付款: ☐ VISA ☐ Master ☐ JCB

有效日期: ____月____年

卡號: _____

持卡人親簽:

(信用卡扣款將會於開課前1~2天才會進行扣款作業)

繳費金額	請手填總額 (若享優惠, 請填優惠後金額):
------	------------------------