

B2B 商務英語談判技巧

★需具備全民英檢中級或以上的英文基礎★

在國際商務往來過程中難免遇到重大客訴甚或索賠案件,因此雙方必須以談判解決爭議,這涉及談判技巧與貼切而精準之英語表達,這正是國人從事國際貿易之最大挑戰,本課程即融合此2個領域,學員將學會並活用5個談判情境之英語重要辭彙用法,策略與技巧。

【時 間】: 2025年3月4日(二), 9:30~16:30 (共6小時, 午休1小時)

【地 點】: 外貿協會高雄辦事處(高雄市民權一路28號4-5樓)

【費 用】: 新台幣\$3,000元(含稅、學費、講義、午餐)

開課前10天完成報名者享早鳥價\$2,700元,同公司2人(含)以上報名每人優惠價\$2,500元

講 師 : 朱 爾 威 老 師

「ICRT EZ English Class」創辦人暨主講人。曾任: 行政院新聞英語研習班、證券暨期貨發展基金會、財經英語、台灣金融研訓院財經英語講師、ACER/ASUS 公司 IT 講師。曾從事國際業務行銷十餘年,並在多家外商科技公司擔任「英文電子郵件寫作技巧」及「科技英文寫作」講師。

課 程 大 綱

- | | |
|-------------------|------------------|
| 1. 談判之原理原則 | 9. 如何捍衛你的價格? |
| 2. 談判所須具備之基本技能 | 10. 如何應付對手之恫嚇? |
| 3. 談判之5大步驟 | 11. 如何處理讓步與妥協? |
| 4. 實力在談判之影響及權力之種類 | 12. 如何增進談判技能? |
| 5. 實力之種類 | 13. 電影精彩談判場景解析 |
| 6. 贏得戰役或贏得戰爭? | 14. 商務談判中常見之妥協項目 |
| 7. B2B 談判之個案討論 | 15. B2B 商務英語談判演練 |
| 8. 談判中應避免之錯誤 | |

【報名方式】 ① 掃描 QRcode 至官網線上報名

② 填表回傳 Fax: (07)336-3118

③ e-mail 至: sunda@taitra.org.tw

④ 電洽: 07-3363113#20 高雄貿協 陳經理

公司名稱		連絡電話		統一編號	
地址		E-mail			
參加者姓名		職稱		手機號碼	

★ 滿 10 人開班, 請收到開課通知後再繳費, 謝謝您 ★

繳費方式	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥(帳號: 42142243, 戶名: 中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處)	
	<input type="checkbox"/> 電匯帳號: 第一銀行高雄分行(代號:007) 701-10-098693 戶名: 財團法人中華民國對外貿易發展協會	
	<input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭: 財團法人中華民國對外貿易發展協會) 掛號郵寄至: 高雄市苓雅區民權一路28號4樓 外貿協會高雄辦事處 陳小姐收	
	<input type="checkbox"/> 信用卡付款: <input type="checkbox"/> VISA <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> JCB 有效日期: ____月____年 卡號: _____ (信用卡扣款將會於開課前1~2天才會進行扣款作業)	
繳費金額	請手填總額(若享優惠, 請填優惠後金額):	持卡人親簽:

