商品定價策略-聰明定價遠離紅海競爭

行銷 4P 中「定價」是唯一不花錢的行銷因素,但因所涉及的層面相對複雜,定價向來為企業策 略中最重要的課題之一,不僅影響全盤行銷策略的規劃,也攸關公司投資最終收益。本課程從定價 概念、定價步驟及策略執行進行系統性講解與案例演練,讓學員於課後能將課堂所學之定價技巧應 用於個人職場上,期望給予國內企業新的思維,並能因應瞬息萬變的市場狀況調整定價策略,以達 到營運效益最佳化!

【時間】: 2024年5月24日(五)9:30~17:30(12:00~13:00中間休息1小時)

【講師】:潘文俊 | 聖米爾顧問公司之策略總監暨執行長;參與過跨國及兩岸多家上市櫃公司及中

小企業轉型升級,累計200家以上顧問輔導、600多家公開課程與內部教育訓練

【地點】:外貿協會高雄辦事處(高雄市苓雅區民權一路28號4-5樓)

【費 用】: 新台幣 \$3,500 元(含稅、午餐、講義)

開課前 10 天報名享早鳥優惠單人 \$ 3,000 元 , 同公司 2 人(含)以上 \$ 2,800 元

		課程	大 綱	
一、價格的意義與角色: 三、定價目標與影響因素:				
1、 價格的消費心理學			1、 顧客對價值的看法	
2、 品牌對顧客的價值力			2、 考量市場夥伴關係	
二、主要的定價方法:			3、 分析成本結構	
1、 成本基礎定價法			四、定價策略的選擇:	
2、 競爭基礎定價法			1、 定價策略方案解析	
3、 顧客基礎定價法			2、 數位時代定價法則	
			3、 定價策略	關鍵成功因素
			五、現有定價自評	、案例演練
【報名方式】				
3 e-mail 至: sunda@taitra.org.tw			● 電洽: 07-3363113#20 高雄貿協陳經理	
公司名稱		連絡電話		統一編號
地址			E-mail	
參加者姓名		職稱		手機號碼
★ 請收到開課通知後再進行繳費 ★ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □				
繳費方式 □郵政劃撥(帳號:42142243,戶名:中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處) △ ★ △ ★ △				
請傳真單據至(07)336-3118 並註明以下資訊:課程、公司名稱、參加者大名				
□ 即期支票/匯票(抬頭:財團法人中華民國對外貿易發展協會)				
掛號郵寄至: 高雄市苓雅區民權一路 28 號 4 樓 外貿協會高雄辦事處 陳小姐收				
I	□信用卡付款: □ VISA			有效日期:月年
	卡號:			持卡人親簽:
((信用卡扣款將會於開課前1~2天才會進行扣款作業)			
<u>繳費金額</u>	請手填總額:			
附註:1. 本課程單堂招生滿10人開課,未達開課人數時,將直接退款。2. 如已繳費但無法來上課,請於開課前2天通知,名額可由他人替代;若未事前通知且未到課,恕不辦理退費。3. 本會保留 繼重理報內交、機師顧飯時理経活動之權利:加遇五影雙及可控力因表,雖依據或檢市政區蘇布之條再條理如自為准。1. 因應個人資料促橫注,太朝名資料條例為日後留始蘇送知閱資如供你參差之				

用,若您需更正或删除個人資料,請來電或傳真告知。5.響應環保本處不提供紙杯,請自行攜帶水杯。

※如不願收到貿協相關活動通知之傳真,請洽免付費客服專線 0800-506-088