



TAITRA

新世代擺脫價格競爭的業務陌生開發技巧

要知道現在的業務開發已經從過去的“亂槍打鳥”轉變成“各個擊破”的時代了，現在的業務開發要掌握以下三個步驟：

1. 當客戶要找你的時候，優先被找到→因為沒找到連報價的機會都沒有。
2. 找到你之後要讓他對你的服務或產品有興趣。
3. 產生興趣之後要做到非你不可→脫離價格競爭。
4. 要讓客戶牢牢記住您，當下次有需求的時候，第一個就想到您！

具有超級業務光環的黃震宇老師，彙整成功開發陌生客戶的方法，透過實際案例及分組討論給有意開拓客源的國貿業務人員，教您如何讓客戶愛上你的方法，進而向您詢價和下单。

【時間】：112 年 02 月 24 日 (五) · 09:30 ~ 17:30 (共 7 小時，中午休息 1 小時)

【地點】：外貿協會高雄辦事處 (高雄市民權一路 28 號 4-5 樓)

【費用】：新台幣 3,500 元(含稅、學費、講義、午餐)。

△02/17(五)前完成報名者享早鳥價 3,000 元，同公司 2 人(含)以上報名優惠價 2,800 元

講師：黃震宇老師	
前阿里巴巴台灣分公司業務主管，現為一路科技總經理。	
課程大綱	
一、潛在客戶在哪裡	六、透過工具事半功倍業務開發
二、潛在客戶要什麼	七、如何一開口就吸引客戶注意
三、陌生開發的準備	八、陌生拜訪的話術演練
四、陌生拜訪的預定目標設定	九、讓客戶牢牢記住你的好
五、陌生拜訪的策略與沙盤推演	十、提升客戶對品牌知名度與認同度

【報名方式】請至 kh.taiwantrade.com.tw 線上報名 或填妥下表回傳 Fax：(07)336-3118 或 e-mail: lillian007@taitra.org.tw 或電洽：07-3363113#28 外貿協會高雄辦事處 李經理

公司名稱				統一編號			
				E-mail			
地址				電話		手機	
參加者姓名		職稱		參加者姓名		職稱	
繳費金額	<input type="checkbox"/> 現場繳費\$3,500 <input type="checkbox"/> 早鳥價 1 人報名\$3,000 <input type="checkbox"/> 2 人以上團報優惠價\$2,800x_____人=\$_____						
繳費方式 (※請收到開課通知後，再完成繳費)	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥 (帳號：42142243，戶名：中華民國對外貿易發展協會高雄辦事處) 請於劃撥單上註明課程名稱、公司名稱與參加者姓名，劃撥後，單據傳真至 07-336-3118 <input type="checkbox"/> 電匯付款 (帳號：第一銀行高雄分行(代號:007) 701-10-098693 戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會)，完成繳費請務必 Email 單據截圖或掃描檔給李經理以供核對) <input type="checkbox"/> 信用卡付款 卡別: <input type="checkbox"/> Visa <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> JCB (信用卡扣款將會於開課前 1~2 天才會進行扣款作業) 金額: _____ 卡號: _____ 有效日期: (月/年) _____ 持卡人簽名(親簽): _____						

附註：1. 本課程招生滿10人開課，未達開課人數時，將直接退款。2. 如已繳費但無法來上課，請於開課前2天通知，名額可由他人替代；若未事前通知且未到課，恕不辦理退費。3. 本會保留變更課程內容、講師與臨時調延活動之權利；如遇天災等不可抗力因素，將依據高雄市政府發布之停班停課訊息為準。4. 因應個人資料保護法，本報名資料僅做為日後貿協發送相關資訊供您參考之用，若您需更正或刪除個人資料，請來電或傳真告知。5. 響應環保本處不提供紙杯，請自行攜帶水杯。

※如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線0800-506-088