

《快狠準 Pitch 英語簡報溝通力》

魅力說服 打動人心 奪得商機

113 年第二季課程 熱烈招生中!

在產品發表/提案簡報/採購洽談時,要如何掌握黃金時間,強有力介紹公司與產品服務,並自信回答來自潛在買主的問題,以提升奪得商機的成功率?參加本課程由專業外師傳授技巧,課後還可加購 Pitch 實戰指導。讓您更有效地與買主洽談、創造商機、促成合作機會,擴大企業鏈結!歡迎對英語表達技巧有興趣及欲提升英語商務洽談能力者參加!

一、 辦理宗旨:協助台灣業者拓展產品及服務至國際舞台、爭取更多商機。

二、 上課地點:Teams 線上同步真人互動(需自備筆電、視訊鏡頭、耳麥,於安靜空間上線)

三、 招生對象:採全英語授課,建議學員具備中級程度(約多益 550 分程度)

四、 師資陣容:外貿協會培訓中心 英美加國際級專業師資群 沉浸式互動學習&實務導向





五、 課程內容:

項目	時間	主題	課程內容	
A: Pitch 互動 溝通	5/9, 16, 23(四) 共3堂課 共6小時 下午場13:30-15:30 晚上場19:00-21:00 (請擇一場次)	公司簡介魅力講	確認簡報目標、挖掘公司故事並與聽眾建立連結、搭配 專業簡報用語·讓您一上台就吸睛。 ★實戰作業:公司簡介簡報(繳交短影片)	
		產品精髓 清晰說	如何利用精準詞彙,有效展示產品價值及優勢,將產品 特色與聽眾需求做連結,讓產品觸動人心。 ★實戰作業:產品簡介簡報(繳交短影片)	
力		問答技巧 駕馭術	如何準備常見問題、應對提問過程之策略、學習 QA 用語。讓您面對提問時專業自信、游刃有餘。 ★實戰作業:常見問題擬答(書面繳交)	
★課後繳交作業,即可獲取老師書面回饋!★				
★學員如欲針對實戰作業做進一步諮詢,歡迎加購一對一顧問指導。★				
B:	6/6(四)	外籍教師	學員最晚須於 5 月 30 日(四)完成上述作業,始能諮詢。	





Pitch 指導

每人1次25分鐘

下午場 13:00-16:00

晚上場 18:00-21:00

線上指導

——料—

諮詢時間為所選場次區間內每人 25 分鐘,由 ITI 安排時 間及師資後通知學員。

指導名額有限,機會難得,先搶先贏。

實戰 (加價購)

(請擇一場次)

課程費用:(優惠僅供擇一使用,企業包班歡迎另洽) 六、

項目	費用
A: Pitch 互動溝通力	定價:每人 1,800 元
	早鳥 (4/19 前)、績優廠商、中堅企業、2 至 4 人團報:每人 1,600 元
	ITI 特約廠商、5 人(含)以上團報:每人 1,500 元
B: Pitch 指導實戰	加購價(不單售):每人 500 元

績優廠商:全年出進口實績達經濟部公告表揚標準並列入出進口績優廠商名錄者。

中堅企業:由經濟部產業發展署「推動中堅企業智機化發展計畫」遴選出具國際競爭力,在產品與服務上具有獨特性,

專注本業且深耕技術的「中堅企業」。

名單請參: https://www.mittelstand.org.tw/information.php?p_id=132

七、 報名事項:

(一)報名方式: 即日起上網報名至 113 年 4 月 26 日(五)·額滿為止。

https://events.taiwantrade.com/ITIKHpitch

- (二)成班方式:至少10人成班;如報名人數達20人,則依程度分2班,並加排本中心另一師 資授課。
- (三)開班繳費:可選擇 a. 線上信用卡付款或 b. 列印繳款單(至超商繳費、臨櫃繳款、或 ATM 轉帳等)。若採繳款單,請回傳收據掃描檔寄至徐小姐(florence@taitra.org.tw)進行對 帳,本中心確認後將開立紙本發票並掛號寄出。

(四)注意事項:

- 1. 課程注重互動,不提供錄影回放或補課。
- 2. 若遇颱風等不可抗力因素,則依高雄市政府之停班停課標準辦理,將視狀況另擇日補課。
- 3. 倘因個人因素申請退費,退費標準依勞動部勞動力發展署「職業訓練機構設立及管理辦 法」規定辦理: 開課前退費七成; 自上課之日起算至全期未達三分之一退費五成; 逾全期 三分之一則不予退費且費用無法保留。以提出書面申請日為準。
- **洽詢專線:**07-525-0260#35 吳專員 | shena_wu@ taitra.org.tw 八、

本中心保留調整課程之權利





