



Upper Intermediate
中高級

談判英語 1

Negotiation Basics

Being able to negotiate in a way that brings benefits to you, your company and the other party is possible with the right training and a little practise.

通過正確的培訓和練習，您可以透過談判，為您和您的公司、以及談判的另一方都帶來好處。

To find out more about our comprehensive professional development course "Negotiation Basics", visit our website for details.

想了解更多關於我們的長期班【談判英語】課程，請上網站了解詳情。

Course Content

- Introduction to Negotiations
談判簡介
- Stages of a Negotiation
談判階段
- Simulated Exercise & One-on-one feedback
模擬練習和一對一反饋

Register now!



談判技巧除了被應用在日常生活，在商場上更是不可或缺。你需要好的談判技巧，才能簽署一份對你有利的合約，來達成生意上的成功。一般國際貿易，談判使用語言普遍還是英語，當英語不是你的母語，會讓整個談判更具挑戰。別擔心，eMaster推出了36小時【談判英語 1】的課程，一步一步教你面對談判要如何準備、如何開啟、如何釐清雙方立場、如何達成協議、如何總結談判成果。趕快加入我們的課程，讓eMaster來教你掌握談判技巧！

- 一、開課方式：111年8月1日起，於eMaster線上學習平台**全英授課**。非同步課程，繳費完成即可觀看**3個月**！
- 二、課程製作教師簡歷：本課程由ITI專任師資群製作。師資陣容：<https://reurl.cc/e3AKLL>
- 三、課程簡介：內容為複合式教材(含影片、講義、練習等)，學習進度因人而異，本課建議於3個月內完成36小時課程。
課程尾聲會安排學員與老師進行20-30分鐘的模擬談判，談判結束後還會有20分鐘的one-on-one老師回饋指導。
- 四、課程程度：中高級課程，建議TOEIC 500分以上或其他英語能力測驗達同級標準。
- 五、課程主題與費用：

課程	原價	優惠價A (7/10以前報名繳費早鳥、公協會、績優廠商、中堅企業、ITI校友、團報2-4人)	優惠價B (特約廠商、5人以上團報)
NEGOTIATION BASICS 談判英語 1 (含老師指導)	7000	6300	6000
NEGOTIATION BASICS 談判英語 1 (不含老師指導)	6000	5400	5100

備註1：每帳號可於eMaster學習平台觀看3個月，含講義下載。

備註2：每帳號僅限1人使用，嚴禁多人共用。

- 五、報名連結：含老師指導：<https://events.taiwantrade.com/DLP2022NB1-PD> ****即日起報名****
不含老師指導：<https://events.taiwantrade.com/DLP2022NB1-PDN> ****即日起報名****
- 六、進行繳費：
 - 收到繳款通知email後可選擇：a.線上刷信用卡 b.列印繳款單(至超商/臨櫃/ATM繳款)。
 - 若採繳款單，請回傳收據照片檔寄至郭專員 jennykuo@taitra.org.tw。本中心確認後將寄出紙本發票。
- 七、登入上課：
 - 繳款後3至5個工作天為您開通eMaster平台帳號密(帳號開通後恕無法退費)，即可觀看所購買之課程(eMaster平台網址：<https://emaster.iti.org.tw>)。
- 八、洽詢專線：郭專員 | (03)571-5182分機561 | jennykuo@taitra.org.tw

本中心保留調整課程之權利