

ITI《Pitch 商務英語提案簡報溝通力》

快狠準3堂課 讓客戶聽懂、記住、點頭!

114年6月線上課程 熱烈招生中!

在展覽、提案、洽談或募資等重要時刻,只有短短幾分鐘吸引觀眾注意。清楚傳遞價值,才能贏得商機!本課程由具實務經驗的資深外籍教師授課,帶您使用 What - So What - Now What 思考模型,應用於介紹公司、說明產品、回答提問,讓簡報更具說服力、互動更自信!

一、 辦理宗旨:協助台灣業者拓展產品及服務至國際舞台、爭取更多商機。

二、 上課時間:114年6月3日、6月5日、6月10日、19:00-21:00、共3堂

三、 上課地點:Teams 線上同步真人互動(需自備電腦、鏡頭、耳麥)

四、 招生對象:採全英語授課,建議學員具備中級程度(約多益 550 分程度)

● 經常要面對國際客戶、買主或合作夥伴者

● 想提升英語簡報、產品介紹、提案應對力者

正在準備參展、提案簡報、或募資簡報者

五、 師資陣容:外貿協會培訓中心 資深外籍英語教師 Chris Schorr



六、 課程內容:

時間	主題	課程內容
6/03(_) 19:00-21:00	公司簡介	確認簡報目標、挖掘公司故事並與聽眾建立連結、搭配專業簡報
	魅力講	用語,讓您一上台就吸睛。
6/05(四) 19:00-21:00	產品精髓	如何利用精準詞彙,有效展示產品價值及優勢,將產品特色與聽
	清晰說	眾需求做連結·讓產品觸動人心。
6/10(二) 19:00-21:00	問答技巧	如何準備常見問題、應對提問過程之策略、學習 QA 用語。讓您
	駕馭術	面對提問時專業自信、游刃有餘。
★課後繳交作業・可獲取老師書面回饋!★		





七、 課程費用:(優惠僅供擇一使用,企業包班歡迎另洽)

(一)定價:每人1,800元

(二)早鳥(5/15前):每人1,600元

(三)ITI 特約廠商、旗艦班舊生、5 人團報、績優廠商、中堅企業:每人 1,500 元

績優廠商:全年出進口實績達經濟部公告表揚標準並列入出進口績優廠商名錄者。

中堅企業:由經濟部產業發展署「推動中堅企業智機化發展計畫」遴選出具國際競爭力,在產品與服務上具有獨特性,

專注本業且深耕技術的「中堅企業」。

名單請參: https://www.mittelstand.org.tw/information.php?p_id=132

八、 報名事項:

(一) 報名方式: 即日起上網報名至 114 年 5 月 25 日(日) · 額滿為止。 https://events.taiwantrade.com/2025AIE14S07

- (二)成班方式:報名須達10人成班;如達20人則依程度分2班,並加排本中心另一師資授課。
- (三)開班繳費:可選擇 a. 線上信用卡付款或 b. 列印繳款單(至超商繳費、臨櫃繳款、或 ATM 轉帳等)。若採繳款單,請回傳收據掃描檔寄至徐小姐(florence@taitra.org.tw)進行對帳,本中心確認後將開立紙本發票並掛號寄出。

(四)注意事項:

- 1. 課程注重互動,不提供錄影回放或補課。
- 2. 若遇颱風等不可抗力因素,則依高雄市政府之停班停課標準辦理,將視狀況另擇日補課。
- 3. 倘申請退費·退費標準依勞動部勞動力發展署「職業訓練機構設立及管理辦法」規定辦理: 開課前退費七成;自上課之日起算至全期未達三分之一退費五成;逾全期三分之一則不予 退費且費用無法保留。以提出書面申請日為準。
- 九、 洽詢專線: 07-525-0260#35 吳專員 | shena wu@taitra.org.tw

本中心保留調整課程之權利





