

# 國際市場開發與訂單爭取實務

免費報名

## 課程大綱

國際貿易實務兼具各種知識與操作技巧，本次課程特別邀請實務經驗超過30年的賴如川講師，以資深成功貿易人的身分，用淺顯易懂的方式講授快速成為優秀國貿業務人才的自我涵養的方法，發揮開發客戶的潛能，進而爭取到國際訂單，為自己和企業創造業績。

- 市場開發很簡單,轉變就是機會
- 出口貿易流程及貿易實務之轉變
- 貿易原則及出口貿易主要工作
- 如何認識產品及取得市場資料
- 如何取得產品的市場競爭優勢
- 行銷策略與市場開發方式
- 如何取得有實力之客戶資料
- 開發信撰寫技巧及範例
- 如何利用展覽開發客戶

## 議程

13:00~13:30 報到

13:30~13:40 主辦單位致詞

13:40~14:00 如何規避貿易風險及拓展外銷市場

14:00~17:00 國際市場開發與訂單爭取實務



## 講師 賴如川

弘強貿易股份有限公司董事長

從事貿易業超過30年，長期擔任職訓局、國貿局委辦之國際貿易實務班、台中世貿中心、外貿協會國貿實務班講師，並於多所大專院校及研究所擔任選修課程及專題講座，著有《外銷企業E化實務》一書

## 課程日期



111年3月18日(五) 13:30~17:00



04- 2252 5600 分機23 林小姐



外貿協會台中辦事處(台中市西屯區  
市政路386號3樓之9)

## 報名連結

<https://events.taiwantrade.com/1110318>

主辦單位: 經濟部國際貿易局

執行單位: 外貿協會台中辦事處、台中市進出口商業同業公會、中國輸出入銀行台中分行

- ★ 如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線0800-506-088
- ★ 外貿協會台中辦事處保留接受報名與否及更改活動內容之權利。
- ★ 本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。