

會算才會賺-成本與價格分析

業務銷售是公司永續經營之基石！銷售人員更是站在第一線面對同業競爭、被企業採購挑剔的靈魂角色。能否順利賣出商品除了商品本身要有差異化外，商品售價高低也是能否順利銷售的重要關鍵因子，企業採購非常注重 Cost & Performance 間的關係，但銷售人員真的了解商品定價策略及公司期望利潤率的合理性嗎？當採購人員說你的商品太貴時，你又如何處理？為什麼知道售價與成本結構的合理性如此重要？採購人員會要求銷售人員提供整體售價與成本結構，以便進行價格及成本比較，以做為採購主管核准之依據。如果你的競爭者可以提出而你不行，採購會如何下單呢？採購有時也會胡亂殺價，因為採購人員無法獲得充份資訊，可能因此錯殺了供應商該得的利潤。能夠掌握並提供相關售價與成本資訊給採購，也是另一種專業的展現，採購人員喜歡跟專業銷售人員來往，銷售人員要先會算，才能賣得好。有時將成本結構提供給企業採購人員，採購有可能會告訴你哪些成本過高，甚至可以提供更佳之採購來源以強化供應商之銷售競爭力。外貿協會台中辦事處特地舉辦此一研習班，想要提升銷售績效的業務、採購之主管及相關人員，敬請把握機會踴躍報名參加！

課程大綱：

- 1、了解成本與價格之差異、成本的分類、成本的計算以及與銷售之因果關係。
- 2、如何從客戶角度思考，提供最佳收費模式，而且是從長期營運總成本角度出發，並且為自己提供下一次服務的優先機會。
- 3、了解採購內部績效評核方法，並學習如何與採購合作創造雙贏局面。
- 4、了解定價方法，並學習商品在不同階段的定價策略。
- 5、學習採購如何進行價格分析，並進而了解採購議價的優先順序。

主辦單位：外貿協會台中辦事處

時間：110/3/22(星期一) 09:00-17:00，計 7 小時(請提前十分鐘報到；中午休息一小時)

地點：台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處 3 樓會議室

費用：NT\$ 3,000 元(含學費、稅、講義) **3/18 前完成報名繳費者享早鳥價\$2,400，2 人以上報名者每人享優惠價 NT\$2,200 元(3/18 以後報名恕不優惠)**

師資說明：董磊(現任中華採購與供應管理協會監事；曾任遠傳採購經理、企業客戶行銷及銷售部副總經理、華新麗華(股)公司採購處長、幕僚長、行政副總經理)

歡迎參加

報名表

110/3/22 會算才會賺-成本與價格分析 報名表

洽詢電話：04-22525600轉32尹小姐 Fax：04-22522799 或 e-mail: yinyu@taitra.org.tw

公司名稱		(非公司派訓可不填)		統一編號	(非公司派訓可不填)	
				E-mail		
地 址				電話	傳真	
參加者姓名	職稱	吃素 <input checked="" type="checkbox"/>	參加者姓名	職稱	吃素 <input checked="" type="checkbox"/>	
		<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>	
繳費金額	<input type="checkbox"/> 現場繳費 NT\$3,000 <input type="checkbox"/> 早鳥價 1 人報名 NT\$2,400 <input type="checkbox"/> 早鳥價 2 人以上報名 NT\$2,200x_____人=NT\$_____					
繳費方式 請事先繳費 現場繳費 恕不折扣	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥(帳號：22182791，戶名：中華民國對外貿易發展協會台中辦事處，請註明報名單元及統編，並於劃撥完畢後，請將收據回傳至 04-22522799，謝謝) <input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處尹小姐收)					

★ 如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線 0800-506-088

經濟部國際貿易局廣告

★ 外貿協會台中辦事處網址：http://taichung.taiwantrade.com.tw/index.jsp

備註：1. 本課程招生滿 15 人開課，未達開課人數時，將以即期支票退款，不便之處尚請見諒。2. 若因其它不可抗力因素，本協會保有臨時調延講座的權益。3. 本協會保留接受報名與否之權力。4. 本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。5. 如已繳費但無法來上課，請於開課前 3 天通知，因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。6. 績優廠商及中堅企業課程另有優惠，請洽承辦人。