



TAITRA

## 【B2B 銷售技巧加強班】

## ~B2B 銷售模式與技巧暨跨國行銷重點~

你知道 B2B 的業務，不只賣 B 的產品，也賣 C 的產品嗎？從事 B2B 的你，除了專注台灣本地市場外，是否也想要再打開海外市場？如何加速本地市場 B2B 銷售的效率及鞏固市場？如何儘快進攻國際的市場，增加事業的版圖？透過本課程，學員將對商務 B2B 的銷售有深入的了解，應用在日常工作中，以增加成功的機會，加速進攻海外市場的腳步！本課程以活潑互動的教學方式，特請國內、國際行銷業務經驗豐富的老師經驗分享年 B2B 銷售及市場開發經驗分享，將 B2B 銷售技巧應用到業務營運上。本課程適合對象：1. 有志投身 B2B 銷售的學員能提早進入狀況 2. 有興趣發展海外 B2B 的學員。課程可達成目標如下：1. 認識 B2B 的市場特點。2. B2B 銷售成功模式。3. 藉著售後服務增加業績。4. 海外 B2B 銷售發展模式。

## 《精彩內容搶先看》

一、B2B 銷售的實戰認識	1. B2B 市場的特點 2. 客戶的購買行為 3. B2B 的銷售流程 4. 商務簡報 5. 銷售策略	<b>講師 朱裕誠</b> 1. 杰成商務有限公司總經理 2. 美國懷俄明州駐亞太辦事處長 經歷： 可口可樂之商務總監以及台灣喬山健康科技之新事業發展協理，對台灣中小企業發展國際品牌之道知之甚深，輔導過無數企業在眾多對手中脫穎而出，創造商業奇蹟。
二、國際 B2B	1. 海外市場的布局策略 2. 國際 B2B 市場的第一步	

主辦單位：外貿協會台中辦事處

時間：109/9/17(星期四) 09:30-16:30，計 6 小時(請提前十分鐘報到；中午休息一小時)

地點：台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處會議室

 費用：NT\$ 3,000 元(含學費、稅、講義) 9/15 前完成報名繳費者享早鳥價 \$2,400，2 人以上報名者每人享優惠價 NT\$2200 元 (9/15 以後報名恕不優惠)

-----歡迎參加-----

-----報名表-----

## 109/9/17 B2B 銷售技巧 報名表

洽詢電話：04-22035600 轉 32 尹小姐 Fax：04-22522799 或 e-mail: yinyu@taitra.org.tw

公司名稱	統一編號				
	E-mail				
地 址	電話		傳真		
參加者姓名	職稱	吃素 <input checked="" type="checkbox"/>	參加者姓名	職稱	吃素 <input checked="" type="checkbox"/>
		<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
繳費金額	<input type="checkbox"/> 現場繳費 NT\$3,000 <input type="checkbox"/> 早鳥價 1 人報名 NT\$2,400 <input type="checkbox"/> 早鳥價 2 人以上報名 NT\$2,200 x _____ 人 = NT\$ _____				
繳費方式 請事先繳費 現場繳費 恕不折扣	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥(帳號：22182791，戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會台中辦事處，請註明報名單元及統編，並於劃撥完畢後，請將收據回傳至 04-22522799，謝謝) <input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處尹小姐收)				

★ 如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線 0800-506-088

★ 外貿協會台中辦事處網址：http://taichung.taiwantrade.com.tw/index.jsp

備註：1. 本課程招生滿 15 人開課，未達開課人數時，將以即期支票退款，不便之處尚請見諒。2. 若因其它不可抗力因素，本協會保有臨時調延講座的權益。3. 本協會保留接受報名與否之權力。4. 本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。5. 如已繳費但無法來上課，請於開課前 3 天通知，因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。6. 績優廠商及中堅企業課程另有優惠，請洽承辦人。