



參展行銷與報價策略一次上手-搞懂參展行銷，訂單百倍奉還！

同業說參展效果一極棒，我們花大錢卻沒有效果、展後寄 email 客戶也不回??

問題一：參展後您是拿到帳單還是訂單？外銷找客源最佳方案就是參展！但您準備好了嗎？只知道參展前的 SOP 還不夠，更要掌握接待客人與展場氣氛營造及展後訪商訪市場的重點！**問題二：**參展根本沒有效果？很多公司對參展效果產生懷疑，因為花了一大筆錢參展卻沒有收到半張訂單，只收到一疊名片，寄 Email 卻石沉大海，無法有效開發新客戶；替代品太多，產品價格不敢開高，毛利下降，因此主管開始減少參展次數，到了唯一的那場展覽，因為參展人沒有足夠的參展經驗及參展能力，依然沒有參展效果！遇到這些問題，您可以反問自己，為什麼業界競爭對手還是不停地參展？**問題三：**由您來出問題！把您的問題帶到課堂上來發問，您將可帶走解決問題的方法，更可以學習其他廠商所面對的問題及解決方案！

課程大綱：

參展前	您的產品有力嗎？	1. 在低價競爭時代勝出 2. 特殊性、加值性、差異性檢視產品力
	123 GO！參展去	1. 您是準備好了要去展場簽約？還是準備好到展場找客人？ 2. 專家告訴您為什麼一定要參展以及參展 SOP 3. 學會全世界共通的語言：VIDEO 行銷術
參展中	參展更要懂看展	1. 專家傳授二十年參展功力！學會判斷客人需求，讓客人當場買單 2. 搜集情報，分析市場趨勢
	報價策略與技巧	1. 怎麼報價？報多少？ 2. 如何判別真正的顧客及報出漂亮的價格？
參展後	參展效果如何評估	利用領先/期中/落後指標評估效益
	帶您到希臘看市場	如何偕同代理商拜訪當地市場發掘第一手市場真相

主辦單位：外貿協會台中辦事處

時間：109/2/20(星期四) 09:30-16:30，計 6 小時(請提前十分鐘報到；中午休息一小時)

地點：台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處會議室

費用：NT\$ 3,000 元(含學費、稅、講義) 2/18前完成報名繳費者享早鳥價\$2,400，2人以上報名者每人享優惠價NT\$2200元(2/18以後報名恕不優惠)

師資說明：朱裕誠老師(現任杰成商務有限公司總經理；專為企業診斷參展無效病因，教您釐清產品力，透過參展前中後期的完整規劃，將參展行銷力極大化，拿訂單不再是難事！)

-----歡迎參加-----報名表-----

109/2/20 參展行銷與報價策略一次上手 報名表

洽詢電話：04-22525600轉32尹小姐 Fax：04-22522799 或 e-mail: yinyu@taitra.org.tw

公司名稱	統一編號				
	E-mail				
地 址	電話		傳真		
參加者姓名	職稱	吃素 <input type="checkbox"/>	參加者姓名	職稱	吃素 <input type="checkbox"/>
繳費金額		<input type="checkbox"/> 現場繳費 NT\$3,000 <input type="checkbox"/> 早鳥價 1 人報名 NT\$2,400 <input type="checkbox"/> 早鳥價 2 人以上報名 NT\$2,200x_____人=NT\$_____			
繳費方式 請事先繳費 現場繳費 恕不折扣		<input type="checkbox"/> 郵政劃撥(帳號：22182791，戶名：財團法人中華民國對外貿易發展協會台中辦事處，請註明報名單元及統編，並於劃撥完畢後，請將收據回傳至 04-22522799，謝謝) <input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處尹小姐收)			

★ 如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線 0800-506-088

★ 外貿協會台中辦事處網址：<http://taichung.taiwantrade.com.tw/index.jsp>

備註：1. 本課程招生滿 15 人開課，未達開課人數時，將以即期支票退款，不便之處尚請見諒。2. 若因其它不可抗力因素，本協會保有臨時調延講座的權益。3. 本協會保留接受報名與否之權力。4. 本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。5. 如已繳費但無法來上課，請於開課前 3 天通知，因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。6. 績優廠商及中堅企業課程另有優惠，請洽承辦人。