



商業卓越談判與價格談判技巧

本課程參考哈佛商學院著名談判教授 Roger Fisher 等人的專業著作，結合作者實務經驗，以案例的方式提供學員了解談判要素、理論、策略、風格，談判的多種形態與同時透過角色扮演，實際分組演練，培養商務談判的敏銳觸覺與規劃談判的能力。★ **預期效益：**以案例簡報分析、分組及集體討論、實例演練的上課方式，幫助學員能夠面對各種談判場域時的敏銳認知，並對談判的形態依據需要進行準備，以完成一場成功的談判。

《課程內容》

一、談判的概念與時機	六、價格分析的 6 種選擇工具
二、談判三大問題：談判目標？談判對象？如何進行？	七、採購成本評估的 5 種工具方法應用
三、談判技巧與策略介紹	八、採購價格上漲因應策略
四、衝突管理 - 有效率的衝突解決策略	九、採購與外包成本管理
五、談判實戰演練	十、Q & A 案例討論

【主辦單位】外貿協會台中辦事處

【日期】109 年 1 月 9 日(四)9:30~16:30；共計 6 小時(請提早 10 分鐘報到)

【地點】外貿協會台中辦事處(台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9)

【講師】姜正偉老師(中華採購與供應管理協會、中國生產力中心講師；採購供應專業期刊「契約與談判專欄」主筆。曾任中興電機股份有限公司董事長室法務經理、華力興工程股份有限公司行政兼採購、法務經理等。)

【費用】新台幣\$3,000 元(含稅、學費、講義)。1/7 前完成報名繳費者享早鳥價\$2,400，2 人以上報名者每人享優惠價 NT\$2,200 元(1/7 以後報名恕不優惠)

✎-----報名表填妥請回傳 Fax：04-22522799 或 E-Mail:yinyu@taitra.org.tw-----

109/1/9 商業卓越談判與價格談判技巧 報名表

洽詢電話：04-22525600轉32 尹小姐 Fax：04-22522799 或 e-mail: yinyu@taitra.org.tw

公司名稱	(非公司派訓可不填)		統一編號	(非公司派訓可不填)		
			E-mail			
地 址			電話		傳真	
參加者姓名	職稱	吃素 <input type="checkbox"/>	參加者姓名	職稱	吃素 <input type="checkbox"/>	
		<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>	
繳費金額	<input type="checkbox"/> 現場繳費 NT\$3,000 <input type="checkbox"/> 早鳥價 1 人報名 NT\$2,400 <input type="checkbox"/> 早鳥價 2 人以上報名 NT\$2,200x_____人=NT\$_____					
繳費方式 請事先繳費 現場繳費 恕不折扣	<input type="checkbox"/> 郵政劃撥(帳號：22182791，戶名：中華民國對外貿易發展協會台中辦事處，請註明報名單元及統編，並於劃撥完畢後，請將收據回傳至 04-22522799，謝謝) <input type="checkbox"/> 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至台中市西屯區市政路 386 號 3 樓之 9 外貿協會台中辦事處尹小姐收)					

★ 如不願收到貿協相關活動通知之傳真，請洽免付費客服專線 0800-506-088

★ 外貿協會台中辦事處網址：<http://taichung.taiwantrade.com.tw/index.jsp>

備註：1. 本課程招生滿 15 人開課，未達開課人數時，將以即期支票退款，不便之處尚請見諒。

2. 若因其它不可抗力因素，本協會保有臨時調延講座的權益。

3. 本協會保留接受報名與否之權力。4. 本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。

5. 如已繳費但無法來上課，請於開課前3天通知，因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。6. 績優廠商及中堅企業課程另有優惠，請洽承辦人。